

Zur sofortigen Veröffentlichung



## **ADS-TEC Energy (ADSE) meldet Ergebnisse für das Geschäftsjahr 2021 und gibt einen Ausblick für 2022**

---

- Der Geschäftszusammenschluss mit European Sustainable Growth Acquisition Corp. (NASDAQ: EUSG) vom 22. Dezember mit erstem Börsenhandelstag am 23. Dezember 2021 verschafft ADSE erhebliche Barmittel für künftiges Wachstum.
- Der Auftragsbestand belief sich Ende März 2022 auf mehr als 60 Mio. €, was vor allem auf die Expansion in die USA zurückzuführen ist.
- Die internationale Expansion im zweiten Halbjahr 2021 und die Diversifizierung des Umsatzes in zusätzliche Regionen haben erhebliche Wachstumschancen geschaffen.
- Die Abwicklung des ersten Porsche-Auftrags Anfang 2021 führte zu einem Umsatzrückgang von ca. 30 % im Vergleich zum Vorjahr.
- Der IFRS-Bruttoverlust 2021 betrug (€ 2,2) Millionen.
- Der bereinigte Bruttogewinn 2021 betrug 0,8 Mio. € durch die Transformation des Unternehmens im Jahr 2021.
- Das bereinigte EBITDA sank im Gesamtjahr 2021 auf (15,2) Millionen Euro.
- Das Geschäftsjahr 2021 wurde mit €102 Millionen Euro an Barmitteln abgeschlossen und zum Zeitpunkt dieser Veröffentlichung waren keine Verbindlichkeiten vorhanden.
- Die Prognose für 2022 beinhaltet mehr als eine Verdoppelung des Umsatzes des Geschäftsjahres 2021.
- Weiteres Wachstum in den Kernsegmenten Autohandel und „smarte“ Kommunen in Nordamerika, Kontinentaleuropa und dem Vereinigten Königreich.

**NÜRTINGEN, Deutschland – 28. April 2022 – [ADS-TEC Energy plc](#) (NASDAQ: ADSE), ein weltweit führender Anbieter von batteriegepufferter, ultraschneller Ladetechnologie, gab heute die geprüften Finanzergebnisse für das Geschäftsjahr 2021 und einen Ausblick für 2022 bekannt.**

Das Unternehmen meldete zudem eine positive Entwicklung und ein anhaltendes Wachstum in seinen Schlüsselsegmenten mit Vertragsabschlüssen in den Bereichen Kommunen, Öl und Gas, Gastgewerbe, große Einzelhandelsgeschäfte, Ladenetzbetreiber, EV-Flotten, OEMs, Automobil-Händler und große Last-Mile-Lieferdienste seit dem Unternehmenszusammenschluss mit EUSG Ende Dezember 2021.

ADS-TEC Energy hat in jedem dieser Segmente Ankündigungen gemacht, beginnend mit einer ersten Bestellung von Porsche für mehr als 400 ChargeBox-Ladestationen von ADS-TEC Energy im Rahmen einer verbindlichen Vereinbarung, die im zweiten Quartal 2021 abgeschlossen wurde.

Im März 2022 hat ADS-TEC Energy GenZ EV Solutions (GenZ EV) auf dem nord- und südamerikanischen Automobilmarkt als Vertriebspartner für seine Ladelösungen für Elektrofahrzeuge (EV) gewonnen. GenZ EV, ein neues Unternehmen, das von erfahrenen Akteuren der Automobilindustrie gegründet wurde, wird die Ladetechnologie von ADS-TEC Energy an Automobilhersteller, -händler und -flotten vertreiben. Allein in den USA gibt es mehr als 18.000 Autohändler und damit eine Marktchance von mehreren Milliarden Dollar.

Im Einzelhandelssegment bereitet das Unternehmen ADS-TEC Energy die Durchführung eines Versuchs mit zwei Standorten für ChargeBox-Systeme vor. Der erste befindet sich in einem Einkaufszentrum in Miami-Dade County, Florida. Der zweite bei einem führenden Unternehmen für Outdoor-Sportartikel im Mittleren Westen der USA. ADS-TEC Energy setzt außerdem seine Verhandlungen mit Tier-1- und Tier-2-Öl- und Gasunternehmen sowie mit Ladestellenbetreibern in Nordamerika und Europa fort.

Um diesem anhaltenden Wachstum gerecht zu werden, hat ADS-TEC Energy seine Suche nach Standorten für eine US-Fabrik und Geschäftsführungsbüros auf drei Staaten eingegrenzt. Eine öffentliche Ankündigung wird nach Abschluss der Verhandlungen erwartet.

### **Finanzielle und geschäftliche Highlights**

Nachfolgend finden Sie eine Zusammenfassung der Finanz- und Betriebszahlen für das Geschäftsjahr 2021.

- Umsatzerlöse von 33,0 Millionen Euro
- Bruttoverlust von 2,3 Millionen Euro
- Nettoverlust von 87,6 Millionen Euro
- Bereinigter Bruttogewinn von 0,8 Millionen Euro
- Bereinigtes EBITDA von (15,2) Millionen Euro
- Bereinigtes Ergebnis vor Steuern von (21,4) Millionen Euro
- Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit von (18,3) Millionen Euro
- Investitionen in Höhe von 5,6 Millionen Euro

### **Finanzielle und operative Prognosen für 2022**

ADSE gibt für das Gesamtjahr 2022 die folgende Prognose ab:

- Gesamtumsatz von 80 - 100 Millionen Euro für das Gesamtjahr 2022
- Der Umsatz 2022 wird auf der Grundlage des bestätigten Auftragsbestandes in die zweite Jahreshälfte verschoben.

Darüber hinaus gibt ADSE eine Zielvorgabe für den Absatz von Ladesystemen bekannt: ADSE erwartet, im Geschäftsjahr 2022 insgesamt 400 bis 500 Systeme zu verkaufen.

### **Link zur Telefonkonferenz**

<https://attendee.gotowebinar.com/register/8547501562267283723>

### **Über ADS-TEC Energy**

ADS-TEC Energy plc, eine in Irland gegründete und an der NASDAQ notierte Aktiengesellschaft ("ADS-TEC Energy"), dient als Holdinggesellschaft für die ADS-TEC Energy GmbH, unsere in Deutschland gegründete operative Gesellschaft ("ADSE GM") und ADS-TEC Energy Inc., eine US-Tochtergesellschaft der ADS-TEC Energy GmbH ("ADSE US" und zusammen mit ADS-TEC Energy und ADSE GM, "ADSE"). Auf Basis von mehr als zehn Jahren Erfahrung mit Lithium-Ionen-Technologien entwickelt und produziert die ADSE Batteriespeicherlösungen und Schnellladesysteme inklusive deren Energiemanagementsysteme. Die speicherbasierte Schnellladetechnologie ermöglicht Ultra-Schnellladen von Elektrofahrzeugen auch in leistungsbegrenzten Stromnetzen und zeichnet sich durch ein sehr kompaktes Design aus. Die hohe Qualität und Funktionalität der Batteriesysteme sind zurückzuführen auf eine besonders hohe Entwicklungstiefe und eigene Fertigung. Mit seinen hochentwickelten Systemplattformen ist das Unternehmen ein wertvoller Partner für Automobilhersteller, OEMs, Energieversorger und Ladebetreiber.

Mehr Informationen auf [www.adstec-energy.com](http://www.adstec-energy.com)

### **Zukunftsgerichtete Aussagen**

Diese Pressemitteilung enthält zukunftsgerichtete Aussagen im Sinne der "Safe Harbor"-Bestimmungen des Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Wörter wie "erwarten", "schätzen", "projizieren", "budgetieren", "prognostizieren", "vorhersehen", "beabsichtigen", "planen", "können", "werden", "könnten", "sollten", "glauben", "vorhersagen", "potenziell", "fortsetzen" und ähnliche Ausdrücke dienen dazu, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu identifizieren. Diese zukunftsgerichteten Aussagen beinhalten Aussagen über unsere finanziellen Aussichten für das Jahr 2022, unsere Erwartungen in Bezug auf die künftige Leistung und den voraussichtlichen Zeitplan für bestimmte kommerzielle Aktivitäten. Es gibt eine beträchtliche Anzahl von Faktoren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in dieser Pressemitteilung gemachten Aussagen abweichen, darunter: die Auswirkungen der COVID-19-Pandemie, geopolitische Ereignisse, einschließlich der russischen Invasion in der Ukraine, makroökonomische Trends, einschließlich Änderungen der Inflation oder der Zinssätze, oder andere Ereignisse, die sich unserer Kontrolle entziehen, auf die Gesamtwirtschaft, unser Geschäft und das unserer Kunden und Lieferanten,

einschließlich Unterbrechungen der Versorgungskette und Kostensteigerungen; unsere begrenzte operative Historie als börsennotiertes Unternehmen; unsere Abhängigkeit von einer weit verbreiteten Akzeptanz und Annahme von E-Fahrzeugen und einer zunehmenden Installation von Ladestationen; unsere derzeitige Abhängigkeit von Verkäufen an eine begrenzte Anzahl von Kunden für den Großteil unserer Einnahmen; die Gesamtnachfrage nach E-Fahrzeugen und das Potenzial für eine geringere Nachfrage nach E-Fahrzeugen, wenn staatliche Rabatte, Steuergutschriften und andere finanzielle Anreize reduziert, geändert oder abgeschafft werden oder wenn staatliche Vorschriften zur Erhöhung der Nutzung von E-Fahrzeugen oder zur Verringerung der Nutzung von Fahrzeugen, die mit fossilen Brennstoffen betrieben werden, entweder direkt oder indirekt durch vorgeschriebene Grenzwerte für Kohlenstoffemissionen, reduziert, geändert oder abgeschafft werden; Unterbrechungen der Lieferkette und Kostensteigerungen; unerwartete Verzögerungen bei der Einführung neuer Produkte; unsere Fähigkeit, unsere Geschäftstätigkeit und unseren Marktanteil in Europa und den USA auszuweiten; die Auswirkungen des Wettbewerbs; die Auswirkungen der USA; die Auswirkungen des Wettbewerbs; Änderungen der Normen für Batteriespeicher; und das Risiko, dass unsere Technologie unentdeckte Defekte oder Fehler aufweisen könnte. Weitere Risiken und Ungewissheiten, die sich auf unsere Finanzergebnisse auswirken könnten, sind unter "Punkt 3. Wichtige Informationen - 3.D. Risikofaktoren" in unserem Jahresbericht auf Formblatt 20-F, den wir am [28. April] 2022 bei der Securities and Exchange Commission (SEC) eingereicht haben und der auf unserer Website unter <https://adstec-energy.com/investor-relations-corporate-governance/> und auf der Website der SEC unter [www.sec.gov](http://www.sec.gov) verfügbar ist. Zusätzliche Informationen werden auch in anderen Unterlagen enthalten sein, die wir von Zeit zu Zeit bei der SEC einreichen. Alle zukunftsgerichteten Aussagen in dieser Pressemitteilung basieren auf Informationen, die uns zum Zeitpunkt der Veröffentlichung zur Verfügung standen, und wir übernehmen keine Verpflichtung, die bereitgestellten zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren, um Ereignisse oder Umstände widerzuspiegeln, die nach dem Datum, an dem sie gemacht wurden, eingetreten sind, es sei denn, dies ist nach geltendem Recht erforderlich.

## **Verwendung von Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen**

ADS-TEC Energy hat in dieser Pressemitteilung Finanzinformationen zur Verfügung gestellt, die nicht in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board ("IFRS") herausgegebenen International Financial Reporting Standards erstellt wurden. ADS-TEC Energy verwendet diese Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen intern zur Analyse seiner Finanzergebnisse und ist der Ansicht, dass die Verwendung dieser Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen für Investoren nützlich ist, um laufende Betriebsergebnisse und Trends zu bewerten und die Finanzergebnisse von ADS-TEC Energy mit anderen Unternehmen seiner Branche sowie mit anderen Technologieunternehmen zu vergleichen, von denen viele ähnliche Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen präsentieren.

Die Darstellung dieser Non-IFRS-Finanzkennzahlen ist nicht dazu gedacht, isoliert oder als Ersatz für vergleichbare IFRS-Finanzkennzahlen betrachtet zu werden, und sollte nur in Verbindung mit den nach IFRS erstellten Konzernabschlüssen von ADS-TEC Energy gelesen werden. Eine Überleitung der historischen Nicht-IFRS-Finanzkennzahlen von ADS-TEC Energy zu den am ehesten vergleichbaren IFRS-

Kennzahlen ist in den in dieser Pressemitteilung enthaltenen Jahresabschluss-Tabellen enthalten, und Investoren wird empfohlen, diese Überleitungen zu prüfen.

## Definition und Überleitung von Non-IFRS-Kennzahlen

Die Pressemitteilung enthält die folgenden Non-IFRS-Kennzahlen: "Bereinigte Umsatzkosten", "Bereinigter Bruttogewinn / (-verlust)", "Bereinigtes EBITDA", "Bereinigtes Ergebnis vor Steuern". ADSE ist der Ansicht, dass diese Kennzahlen für Investoren nützlich sind, um die finanzielle Leistung von ADSE im Jahr 2021 aufgrund des Unternehmenszusammenschlusses von ads-tec Energy und European Sustainable Growth Acquisition Corp. zu bewerten.

ADSE definiert bereinigte Umsatzkosten ("COGS") als COGS zuzüglich der in den COGS ausgewiesenen Abschreibungen und Amortisationen. Bereinigter Bruttogewinn/(-verlust) ist definiert als Umsatz abzüglich bereinigter COGS. ADSE definiert das EBITDA als Ergebnis vor Steuern vor (i) Finanzerträgen / (-aufwendungen) und (ii) Abschreibungen und Amortisationen. ADSE definiert das bereinigte EBITDA als EBITDA plus Börseneinführungsgebühr. ADSE definiert das bereinigte Ergebnis vor Steuern als Ergebnis vor Steuern plus Börseneinführungsgebühr. Diese Messgrößen sollten nicht als Messgrößen für die finanzielle Leistung nach IFRS betrachtet werden, und die in diesen Messgrößen enthaltenen oder ausgeschlossenen Posten sind wichtige Komponenten für das Verständnis und die Bewertung der finanziellen Leistung von ADSE.

kEUR	2021	2020	2019
<b>IFRS Cost of sales</b>	<b>(35,310)</b>	<b>(45,548)</b>	<b>(22,219)</b>
Less:			
Depreciation and Amortization	3,103	1,515	470
<b>Adjusted Cost of Sales</b>	<b>(32,207)</b>	<b>(44,033)</b>	<b>(21,749)</b>

kEUR	2021	2020	2019
<b>IFRS Gross profit / (loss)</b>	<b>(2,275)</b>	<b>1,822</b>	<b>(3,132)</b>
Less:			
Depreciation and Amortization	3,103	1,515	470
<b>Adjusted Gross Profit</b>	<b>828</b>	<b>3,337</b>	<b>(2,662)</b>

kEUR	2021	2020	2019
<b>IFRS Result before tax</b>	<b>(87,227)</b>	<b>(10,325)</b>	<b>(10,559)</b>
Less:			
Share listing expense	65,759	0	0
<b>Adjusted Result before tax</b>	<b>(21,431)</b>	<b>(10,325)</b>	<b>(10,559)</b>

kEUR	2021	2020	2019
<b>IFRS Result before tax</b>	<b>(87,227)</b>	<b>(10,325)</b>	<b>(10,559)</b>
Less:			
Finance income / (expenses)	2,787	2,135	884

Depreciation and amortization	3,485	1,641	573
<b>EBITDA</b>	<b>(80,955)</b>	<b>(6,549)</b>	<b>(9,103)</b>
Less:			
Listing Fee	65,759	0	0
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>(15,159)</b>	<b>(6,549)</b>	<b>(9,103)</b>

## Financial Statements

### Consolidated statements of financial position

ASSETS		
kEUR	Dec. 31, 2021	Dec. 31, 2020
Intangible assets (excl. Goodwill)	17,038	15,337
Right-of-use asset	1,988	2,503
Property, plant and equipment	2,958	2,019
Other investments (long term)	2,084	140
Trade and other receivables (long term)	4	4
Deferred tax assets	-	-
<b>Non-current assets</b>	<b>24,072</b>	<b>20,003</b>
Inventories	13,063	21,605
Contract assets	973	1,627
Trade and other receivables (short term)	11,304	2,075
Cash and cash equivalents	101,813	18
<b>Current assets</b>	<b>127,152</b>	<b>25,325</b>
<b>Total assets</b>	<b>151,224</b>	<b>45,328</b>

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass die Summe der in der obigen Tabelle aufgeführten Zahlen nicht genau den von uns angegebenen Summen entspricht.

<b>EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<b>kEUR</b>	<b>Dec. 31, 2021</b>	<b>Dec. 31, 2020</b>
Share capital	4	32
Capital reserves	214,100	20,950
Other equity	-2	-
Retained earnings	-29,571	-19,291
Profit/Loss	-87,640	-10,280
<b>Equity attributable to owners of the Company</b>	<b>96,892</b>	<b>-8,589</b>
<b>Non-controlling interests</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total equity</b>	<b>96,892</b>	<b>-8,589</b>
Lease Liabilities (long term)	1,537	2,004
Warrant liability (long term)	12,767	-
Trade and other payables (long term)	158	25,457
Contract liabilities (long term)	132	-
Other provisions (long term)	7,438	1,543
Deferred tax liabilities	1,859	1,446
<b>Non-current liabilities</b>	<b>23,892</b>	<b>30,450</b>
Lease Liabilities (short term)	528	551
Loans and borrowings (short term)	7,522	354
Trade and other payables (short term)	14,000	12,455
Contract liabilities (short term)	6,208	8,142
Other provisions (short term)	2,182	1,964
<b>Current liabilities</b>	<b>30,440</b>	<b>23,467</b>
<b>Total liabilities</b>	<b>54,332</b>	<b>53,917</b>
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>151,224</b>	<b>45,328</b>

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass die Summe der in der obigen Tabelle aufgeführten Zahlen nicht genau den von uns angegebenen Summen entspricht.

## Consolidated statements of profit or loss and other comprehensive income

kEUR	2021	2020	2019
<b>Continuing Operations</b>			
Revenue	33,035	47,370	19,087
Cost of sales	-35,310	-45,548	-22,219
<b>Gross profit (loss)</b>	<b>-2,275</b>	<b>1,822</b>	<b>-3,132</b>
Research and development expenses	-2,012	-749	-473
Selling and general administrative expenses	-13,321	-7,570	-5,924
Impairment losses on trade receivables and contract assets	-171	-9	-63
Other income	4,538	541	1,026
Other expenses	-5,402	-2,224	-1,110
<b>Operating Result</b>	<b>-18,643</b>	<b>-8,190</b>	<b>-9,676</b>
Finance income	47	-	1
Finance expenses	-2,835	-2,135	-885
Share listing expenses	-65,796	-	-
<b>Net finance costs</b>	<b>-68,583</b>	<b>-2,135</b>	<b>-884</b>
<b>Result before tax</b>	<b>-87,227</b>	<b>-10,325</b>	<b>-10,559</b>
Income tax benefits / (expenses)	-413	45	-1,490
<b>Result for the period</b>	<b>-87,640</b>	<b>-10,280</b>	<b>-12,050</b>
<b>Other comprehensive income</b>			
<b>Items that are or may be reclassified subsequently to profit or loss</b>			
Foreign operations – foreign currency translation differences	-2	-	-
<b>Other comprehensive income for the period, net of tax</b>	<b>-2</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total comprehensive income for the period</b>	<b>-87,642</b>	<b>-10,280</b>	<b>-12,050</b>
<b>Total comprehensive income attributable to:</b>			
Shareholders of the parent	-87,642	-10,280	-12,050
Non-controlling interests	-	-	-
<b>Earnings (loss) per share (in EUR)</b>			
Diluted	-3.46	-0.32	-0.38
Basic	-3.46	-0.32	-0.38

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass die Summe der in der obigen Tabelle aufgeführten Zahlen nicht genau den von uns angegebenen Summen entspricht.

## Consolidated statements of cash flows

kEUR	2021	2020
Result for the period	-87,640	-10,280
Depreciation and amortization	3,485	1,641
Finance income	-47	-
Finance expense	2,835	2,135
Share listing expense	58,523	-
Gain/loss on disposal of property, plant and equipment	55	70
Change in trade receivables not attributable to investing or financing activities	-10,540	1,380
Change in inventories	8,572	13,887
Change in trade payables	785	5,936
Change in contract assets	654	-565
Change in contract liabilities	-1,802	-29,686
Change in other investments	-2,577	-140
Change in other provisions	6,112	3,082
Change in other liabilities	3,283	-45
<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>-18,304</b>	<b>-12,584</b>
Purchase of property, plant and equipment	-1,576	-1,059
Investments in intangible assets, including internally generated intangible asset	-4,009	-5,564
Proceeds from sale of property, plant and equipment	-	-
<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>-5,585</b>	<b>-6,623</b>
Proceeds from borrowings and shareholder contribution and loans	26,409	10,354
Repayment of loans and borrowings	-354	-
Proceeds from issuance of shares to equity holders of the parent	265,372	-
Cash election by shareholders in lieu of shares	-84,112	-
Transaction cost deducted from equity	-14,991	-
Repayment of shareholder loans	-43,257	-
Redemption of equity	-19,976	-
Payment of lease liabilities	-569	-454
Interest paid	-2,571	-
<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>125,950</b>	<b>9,900</b>
<b>Net increase in cash and cash equivalents</b>	<b>102,062</b>	<b>-9,307</b>
Net cash and cash equivalents at the beginning of the period	18	9,325
FX effects	-267	-
<b>Net cash and cash equivalents at the end of the period</b>	<b>101,813</b>	<b>18</b>

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass die Summe der in der obigen Tabelle aufgeführten Zahlen nicht genau den von uns angegebenen Summen entspricht.

**Kontakte:**

**ADS-TEC Energy Investor Relations –**

Cary Segall

ADS-TEC Energy

c.segall@ads-tec-energy.com

+1 845-224-8180

**Medienkontakte:**

**USA**

Scott Gamm

Strategy Voice Associates

scott@strategyvoiceassociates.com

+1 917-626-9515

**Europa:**

Burkhard Leschke Brand Relations GmbH

Burkhard Leschke

[b.leschke@blbr.de](mailto:b.leschke@blbr.de)

+49 16093803331